

Tecnología disruptiva | BITAM®

Caso de Éxito:

POLIDUCTOS FLEXIBLES optimiza su operación con enTienda®

Introducción

En retail no es solo una cuestión de productos en los estantes; es sobre cómo conectar con el cliente en el momento adecuado y con la estrategia correcta. Cada decisión debe estar basada en datos claros, pero ¿cómo lograrlo cuando el día a día está lleno de desafíos y cambios constantes? La respuesta no está solo en tener información, sino en saber qué hacer con ella.

En BITAM® somos tu área de investigación y desarrollo, y sabemos que cada empresa tiene su propio camino, y que en este camino, contar con las herramientas adecuadas marca la diferencia. Este caso de éxito no solo es un testimonio de tecnología, sino de cómo las relaciones auténticas y el entendimiento de tus necesidades pueden llevarte a soluciones que realmente marcan la diferencia.

¡Conócelo!

Reto o problemática de negocio

En **POLIDUCTOS FLEXIBLES**, una empresa líder en el diseño y distribución de tuberías corrugadas y accesorios eléctricos, surgió una necesidad muy puntual pero estratégica: conocer las ventas por sucursal y por producto de uno de sus principales socios comerciales a primera hora del día. Como muchos proveedores del canal moderno, el equipo se enfrentaba al típico "limbo de datos" que surge tras entregar el producto: ¿Se vendió? ¿Dónde? ¿Cuánto?

enTienda®

Solución tecnológica en la nube, creada por BITAM® que ayuda a los proveedores de Retail a comprender los KPI de su negocio, identificar oportunidades para incrementar sus ventas y evitar penalizaciones por parte de la cadena.

Entre los KPI estratégicos se encuentran: inventarios agotados, efectividad de inventarios, inventarios fantasmas, venta cero de productos, top 10 de productos, entre otros.



Solución BITAM®

Fue entonces cuando decidieron implementar **enTienda®**, nuestra plataforma analítica de sell-out especializada para proveedores que venden en cadenas de autoservicio.

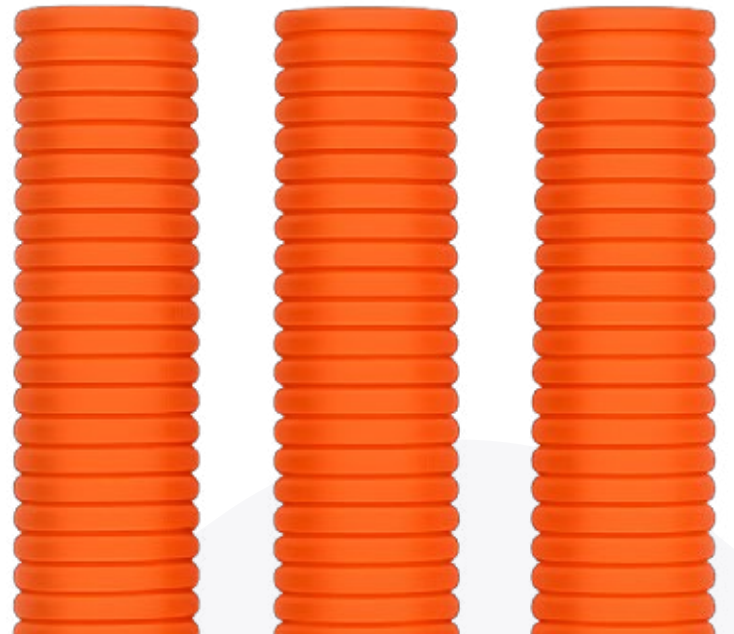
Se personalizaron **gráficas, reportes y unidades de conversión** para visualizar las ventas justo como lo necesitaban. Todo el análisis se ajustó a su operación, permitiendo interpretar datos de forma clara, ordenada y lista para tomar acción.

Resultados

El equipo de POLIDUCTOS FLEXIBLES logró algo que antes tomaba horas o días:

- Consultar ventas por producto y sucursal.
- Generar reportes en minutos.
- Visualizar indicadores clave sin depender de archivos planos ni datos desorganizados.

Hoy, cuentan con la **certeza y el control de lo que pasa en piso de venta**, lo que les permite reaccionar con agilidad, defender su ejecución



Conclusión:

enTienda® es una solución que te ayudará a transformar la gestión de datos y la toma de decisiones en el sector retail, ofreciendo soluciones flexibles, escalables y con un excelente soporte técnico para los clientes.

En BITAM® somos tu área de investigación y desarrollo, contáctanos y exploremos juntos ideas para adoptar esta tecnología, en la operación y procesos que harán a tu empresa más competitiva.