



¿Qué es enTienda®?

Es una solución tecnológica en la nube, que te brinda una **visión inteligente** de lo que sucede con tus productos y consumidores, **en cada una de las tiendas de las cadenas** de autoservicio y departamentales, donde los comercializas; **optimizando tus inventarios e incrementando tu rentabilidad.**



Beneficios:

- Facilita el **análisis de sell out**, al descargar automáticamente la información de los portales, todos los días.
- Mejora tu relación con el comprador, al realizar **pronósticos de venta** por tienda y producto, con una **exactitud** mayor al **95%**.
- Tus ventas **crecen un 30%** o más, al mejorar la eficiencia de tu cadena de suministro.
- Analiza la **elasticidad de tus precios** y el **ROI de tus promociones** por producto, tienda y cadena.
- Te brinda los elementos de análisis necesarios, para posicionarte en el **top de tu categoría con rentabilidad.**

Beneficios

Facilita el análisis de sell out, al descargar automáticamente la información de los portales, todos los días:



Funcionalidad

- Todos los días **se conecta automáticamente a los portales de información de las cadenas** como: Walmart, Soriana, Fresko, Chedraui, HEB, Home Depot, Liverpool, Palacio de Hierro, entre otras.
- Puedes conocer el **estatus de las descargas** de información.
- La información la **puedes analizar por cada cadena o integrándolas**, desglosando por:
 - **Tiendas:** zona geográfica, zona Nielsen, supervisor, promotor, formato, gelocalización (playa, ciudad, frontera) y hasta por clima preponderante o desarrollo metropolitano, si así lo decides.
 - **Productos:** categoría, sub-categoría, marca y línea, procedencia, naturaleza (light, veganos), entre otros.
 - **Periodos:** año, mes, semana, día, trimestres y hasta por temporadas (cuaresma, navidad, buen fin, COVID).
- Te alerta y cuantifica el **monto de lo que puedes dejar de vender por desabasto**, así como el **riesgo de pérdidas por sobre inventario**: cierre de cuenta, caducidades y oferteos por decisión de la cadena.

Mejora tu relación con el comprador, al realizar pronósticos de venta por tienda y producto, con una exactitud mayor al 95%:

- Te brinda un **análisis detallado de las existencias por cada tienda y producto, con base a días inventario de acuerdo a tu industria**; detectando desabasto, sobre inventario y puntos de venta con existencias óptimas.
- Te genera un **forecast que analiza semana por semana la rotación**, cruzando el inventario en unidades, haciendo pronósticos de la siguiente semana; así como un pedido sugerido tienda por tienda y por cada producto.

Tus ventas crecen un 30% o más, al mejorar la eficiencia de tu cadena de suministro:

- El análisis **"never be out"** te muestra los productos que nunca te deben faltar en temas de exhibición y surtido; indica en cuáles tiendas no han alcanzado dicha clasificación y valida con el análisis **"D.O.S."** su índice de abasto y desabasto.
- El análisis de **efectividad sell in** te muestra una comparación de lo que surtiste vs. lo que se está vendiendo en cada tienda (sell out).
- Analiza tu penetración de marca con el **análisis de amplitud**, que te muestra tu presencia en cadenas y tiendas: nula, baja, alta y full.
- El **análisis por déciles** te ayuda a segmentar tiendas, replicando pautas de eficiencia, que te ayudan a mejorar el desempeño de tus supervisores y promotores.

Analiza la elasticidad de la demanda por precio y el ROI de tus promociones por producto, tienda y cadena:



- Incluye una matriz **"Get Blue"** que te ayuda a definir tus estrategias de precio y promoción, al clasificar tus productos con base a su desplazamiento y margen de utilidad, en cuadrantes: elite, premium, gancho y perdedores.
- Cuenta con un **análisis por taxonomía** que te brinda una radiografía de tus tiendas por zona, formato, ciudad y así puedas saber qué compran, en dónde y cuáles son las preferencias de los consumidores finales.
- Contiene un **análisis de pricing**, con el cual conoces la elasticidad de tu precio por producto, categoría, zona, formato de tienda, entre otros.
- **Por cada promoción puedes medir el impacto** de la misma, ya que cuenta con una herramienta comparativa de análisis; que te muestra si generó un aumento de ingresos en pesos y unidades, así como el retorno de la inversión.

Te brinda los elementos de análisis necesarios, para posicionarte en el top de tu categoría con rentabilidad:

- Es una **plataforma de inteligencia de negocios**, que te permite visualizar tableros de información de manera muy amigable.
- Incluye una **herramienta para crear de manera personalizada reportes** especiales y modificar los existentes.
- Te permite exportar la información a Excel®.



**BITAM
ENTIENDA®**
Análisis sell out en retail

Solicita una demostración personalizada:

(55) 8006 8405 | marketing@bitam.com

bitam.com/entienda